

## Comunicato stampa

### **Gruppo TeamSystem e Banco BPM insieme per supportare PMI e micro-imprese italiane**

*Avviata una partnership strategica che fa leva sull'integrazione dei servizi gestionali e bancari e sullo sviluppo di soluzioni digitali per il finanziamento dei crediti commerciali.*

*Da subito a disposizione sulla piattaforma fintech Incassa Subito una linea da 100 milioni che permetterà di gestire fino a 400 milioni di euro di fatture in un anno per PMI e micro-imprese.*

**Federico Leproux (CEO di TeamSystem)**: con la nostra piattaforma fintech e il ruolo chiave di Banco BPM vogliamo offrire un importante supporto al tessuto imprenditoriale del nostro Paese e garantire un percorso solido volto all'ottimizzazione della gestione della liquidità e del circolante grazie al digitale.

**Giuseppe Castagna (CEO Banco BPM)**: la partnership strategica con TeamSystem ci consentirà di rafforzare ulteriormente il nostro ruolo di banca di riferimento a supporto delle PMI grazie a un'offerta loro dedicata e allo sviluppo di soluzioni digitali ad alto valore aggiunto.

\*\*\*\*\*

**Milano, 6 aprile 2020** – Il gruppo TeamSystem – leader italiano nel mercato delle soluzioni digitali per la gestione del business di imprese e professionisti – e Banco BPM – terzo gruppo bancario italiano – hanno avviato una collaborazione volta a supportare la competitività delle PMI e delle micro-imprese nella gestione della liquidità con servizi digitali, creare servizi innovativi ad alto valore aggiunto e sviluppare un'offerta di servizi bancari e gestionali integrati.

Nello specifico, sono stati individuati tre filoni di collaborazione tra il gruppo TeamSystem e Banco BPM:

1. l'integrazione tra i gestionali del gruppo TeamSystem e i servizi online offerti dalla banca, già attiva per i clienti comuni per i servizi di incasso, pagamento e anticipo delle fatture e prossimamente estesa a una vera e propria offerta commerciale congiunta;
2. lo sviluppo di soluzioni digitali per la gestione dei finanziamenti alle imprese da parte di Banco BPM, abilitate dalle piattaforme e dal know how del gruppo TeamSystem;
3. il lancio del servizio Incassa Subito.

**Incassa Subito** è uno dei punti cardine della partnership: si tratta di una piattaforma fintech di ultima generazione del Gruppo TeamSystem focalizzata sulla cessione dei crediti commerciali. Tramite questo innovativo servizio, le PMI e le micro-imprese possono incassare in anticipo e in modo totalmente digitale fino al 90% dell'importo delle loro fatture attive, senza costi di attivazione né canoni mensili.

La piattaforma – che rivoluziona i processi relativi a liquidità e incassi delle PMI e micro imprese italiane – grazie all'accordo tra il gruppo TeamSystem e Banco BPM, che ha messo a disposizione una linea da 100 milioni di euro, avrà il potenziale per acquistare in corso d'anno fino a 400 milioni di euro di fatture per il tessuto imprenditoriale italiano.

L'accordo di collaborazione, inoltre, prevede l'ingresso di Banco BPM nel capitale di TeamSystem Financial Value Chain, la società nata dalla partnership tra il gruppo TeamSystem e un gruppo di professionisti esperti del settore, che da oltre 30 anni operano nella gestione dei crediti commerciali, guidati da Isidoro Lucciola e Riccardo Carradori, rispettivamente Presidente e CEO di TeamSystem Financial Value Chain. Inoltre, verrà costituito un gruppo di lavoro che avrà l'obiettivo di disegnare soluzioni integrate e innovative per la gestione della Digital Supply Chain che saranno sviluppate nel corso dei prossimi mesi.

“Il percorso avviato con Banco BPM è un ulteriore tassello della nostra strategia che ha tra le linee-guida prioritarie il supporto alla competitività a imprese e professionisti lungo il percorso di digitalizzazione della loro catena del valore, anche alla luce dell'attuale emergenza sanitaria”, ha commentato Federico Leproux, CEO di TeamSystem. “Riteniamo - in uno scenario in cui le PMI italiane fanno quotidianamente i conti con tempi di pagamento particolarmente estesi da parte dei loro clienti e con la faticosa ricerca di capitali a costi sostenibili per mantenere la competitività del proprio business – di poter giocare, con il nostro ingresso nel fintech, un ruolo chiave al fianco del tessuto imprenditoriale del nostro Paese offrendo un vantaggio competitivo fondato sull'ottimizzazione della gestione della liquidità e del circolante grazie al digitale”.

“Banco BPM punta sempre più a essere banca di riferimento per le PMI grazie alla specializzazione del proprio modello di servizio e a un'offerta dedicata, facendo leva su soluzioni digitali ad alto valore aggiunto e ad accordi con operatori leader di mercato – dichiara Giuseppe Castagna, Amministratore Delegato di Banco BPM – Come annunciato nel nostro Piano Strategico, la partnership strategica con TeamSystem, ulteriormente rafforzata con l'ingresso della banca nel capitale sociale di TeamSystem Financial Value Chain, ci permetterà di rafforzare il nostro ruolo a supporto delle PMI attraverso lo sviluppo di soluzioni integrate distintive e particolarmente competitive che ci consentiranno di semplificare l'operatività a tutta la base di clientela dei due Gruppi e al mercato”.

***Il gruppo TeamSystem è il leader italiano nel mercato delle soluzioni digitali per la gestione del business di imprese e professionisti. Il gruppo - fondato a Pesaro e con 40 anni di storia - nel 2018 ha fatto registrare un fatturato pari a 356,1 milioni di euro. Il gruppo TeamSystem può contare su una rete di oltre 550 strutture tra software partner e sedi dirette al servizio di 1,4 milioni di clienti che operano sulle sue piattaforme digitali e in Cloud.***

***Banco BPM con quasi 22.000 dipendenti e circa 1700 filiali rappresenta il terzo Gruppo bancario in Italia. Serve 4 milioni di clienti attraverso una rete distributiva estesa e complementare e un capillare modello multicanale. Il presidio territoriale, che beneficia di una posizione strategica nel Nord Italia, rende Banco BPM leader nazionale in diversi settori di business ad alto valore aggiunto, con un posizionamento unico, un portafoglio di marchi altamente riconosciuti e opportunità di cross selling tra le fabbriche prodotte.***

Contatti per la stampa:

**Gruppo TeamSystem  
Barabino & Partners**  
Pietro Cavallera  
[p.cavallera@barabino.it](mailto:p.cavallera@barabino.it)  
Tel. 02/72.02.35.35  
Mob. 338 93 50 534

**Banco BPM**  
Laura Ingardia  
[laura.ingardia@bancobpm.it](mailto:laura.ingardia@bancobpm.it)  
[stampa@bancobpm.it](mailto:stampa@bancobpm.it)  
Mob 366 693 1073