

## Comunicato Stampa

Export di beni strumentali e opportunità per le imprese: a Milano la prima tappa di un ciclo di incontri promossi da Banco BPM insieme a SACE e SIMEST sul credito fornitore

**Milano, 8 giugno 2026** – Sostenere la crescita internazionale delle imprese italiane attraverso strumenti integrati, competenze specialistiche e sinergie operative tra sistema bancario e istituzioni pubbliche. Con questo obiettivo si è svolto oggi a Milano il primo incontro promosso da Banco BPM insieme a SACE e SIMEST, dedicato alle aziende del territorio interessate a rafforzare la propria presenza sui mercati esteri.

L'appuntamento, ospitato nella sede milanese di Banco BPM, inaugura un ciclo di incontri che proseguirà nei prossimi mesi in altre città italiane, con l'obiettivo di creare momenti di confronto diretto con le imprese sui principali strumenti a supporto dell'export e dell'internazionalizzazione.

Tema centrale dell'incontro è stato il "Credito Fornitore", una soluzione che permette alle imprese esportatrici di concedere dilazioni di pagamento ai clienti esteri, migliorando al contempo la competitività dell'offerta commerciale e la gestione finanziaria dell'operazione. Lo strumento combina le garanzie assicurative di SACE con il contributo a fondo perduto di SIMEST, riconosciuto direttamente all'esportatore italiano, fino al 5% dei costi sostenuti per l'anticipo di fatture e altri titoli di pagamento.

Nel corso della mattinata, i referenti delle tre realtà – Maria Luisa Miccolis, Elisa Lodi e Simona Vultaggio per SACE, Carolina Lonetti e Giancarlo Parente per SIMEST, Roberta Consonni, Elisabetta Guerrieri e Marco Alberti per Banco BPM – hanno approfondito le modalità operative dello strumento e le opportunità offerte dal Sistema Paese per accompagnare la crescita delle imprese italiane sui mercati internazionali.

All'incontro ha inoltre partecipato Riccardo Massini, **Group Sales Director**, di Pomini Rolling Mills, azienda specializzata nello sviluppo di soluzioni tecnologiche per la lavorazione e laminazione dell'acciaio, con una testimonianza dedicata alla propria esperienza di internazionalizzazione e all'utilizzo degli strumenti a supporto dell'export.

In un contesto globale che richiede crescente capacità di adattamento, solidità finanziaria e strumenti efficaci di gestione del rischio, la possibilità di offrire condizioni di pagamento competitive ai buyer internazionali rappresenta una leva strategica per le imprese esportatrici, in particolare per le PMI. Soluzioni come il Credito Fornitore consentono infatti di rafforzare la competitività commerciale, consolidare relazioni di lungo periodo e cogliere nuove opportunità di business sui mercati esteri.

*"È un piacere partecipare alla prima tappa di questo ciclo di incontri, promosso insieme a SACE e SIMEST, dedicato alle aziende del territorio che intendono potenziare la propria competitività internazionale"* ha dichiarato **Elisabetta Guerrieri, responsabile Aziende di Banco BPM**. *"La Banca, da sempre, pone al centro della propria strategia il sostegno concreto alle imprese italiane attraverso strumenti integrati di credito fornitore,*

*soluzioni innovative di finanziamento e il know-how specialistico maturato in anni di collaborazione con partner istituzionali. Crediamo che la sinergia tra il sistema bancario e le istituzioni pubbliche sia fondamentale per accompagnare le aziende nella crescita sui mercati esteri, offrendo risposte efficaci alle esigenze di internazionalizzazione e favorendo l'accesso a nuove opportunità commerciali. Il nostro impegno è affiancare le imprese in ogni fase del percorso, con consulenza personalizzata, formazione e strumenti operativi che facilitino l'espansione globale.”*

*“Incontri come questo rappresentano un'occasione importante di confronto diretto con le imprese sui bisogni concreti legati ai percorsi di crescita internazionale e sugli strumenti disponibili per sostenerli – ha dichiarato **Carolina Lonetti, Chief Export Credit & Soft Loans Officer di SIMEST** – La collaborazione tra SIMEST, SACE e Banco BPM ha la finalità di mettere a fattor comune strumenti, competenze e soluzioni a beneficio delle imprese esportatrici italiane, in particolare delle PMI, per sostenerne in maniera sempre più efficace nella crescita sui mercati esteri.”*

*“Attraverso la sinergia con SIMEST e Banco BPM vogliamo rafforzare il dialogo con le imprese del territorio, offrendo un supporto integrato, concreto e vicino alle loro esigenze e favorendo una sempre maggiore conoscenza delle soluzioni assicurative e finanziarie a supporto dell'export – ha dichiarato **Maria Luisa Miccolis, Head of Sales PMI di SACE** – Promuovere la crescita del Made in Italy sui mercati internazionali significa creare nuove opportunità di sviluppo e generare valore per il tessuto produttivo del Paese. In questo scenario, il Credito Fornitore rappresenta uno strumento strategico che consente alle imprese di offrire ai clienti esteri dilazioni di pagamento, consolidando la competitività commerciale senza compromettere la solidità finanziaria.”*

\*\*\*\*\*

**Banco BPM** è tra i principali gruppi bancari italiani, conta circa 19mila dipendenti, 1400 sportelli e 4 milioni di clienti e ha una presenza diffusa soprattutto nelle regioni del Nord Italia, tra quelle a più alta concentrazione industriale d'Europa. Una realtà solida attiva in diversi ambiti del settore bancario – retail, private e investment banking, wealth management, bancassurance, credito al consumo e monetica – anche attraverso le società partecipate del Gruppo. Questa operatività si esprime grazie a una rete capillare di agenzie a servizio di famiglie e imprese, con un approccio omnicanale che affianca all'attività di digital banking in costante evoluzione.

**Banco BPM | Media Relations | [stampa@bancobpm.it](mailto:stampa@bancobpm.it)**

**SACE** è la Export Credit Agency direttamente partecipata dal Ministero dell'Economia e delle Finanze. È specializzata nel sostegno alla crescita delle imprese italiane attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto dell'export e dell'innovazione che includono garanzie finanziarie, factoring, gestione e protezione dei rischi, servizi di advisory e business matching. Con una rete di 11 uffici in Italia e 13 nel mondo nei mercati ad alto potenziale per il Made in Italy, SACE affianca oggi 60mila imprese, consentendo loro di realizzare a pieno il proprio potenziale sia in Italia che nel mondo, con un portafoglio di operazioni assicurate e investimenti garantiti pari a circa 270 miliardi di euro in 200 mercati a livello globale.

**SACE | Ufficio Stampa | [ufficio.stampa@sace.it](mailto:ufficio.stampa@sace.it)**

**SIMEST** è la società del Gruppo Cassa Depositi e Prestiti che sostiene la crescita e la competitività delle aziende italiane che operano anche all'estero. SIMEST affianca le imprese supportandone gli investimenti in innovazione e sostenibilità e accompagnandole lungo l'intero processo di espansione internazionale, dai primi approcci ad un nuovo mercato fino all'espansione attraverso investimenti diretti esteri. SIMEST opera attraverso quattro linee di prodotto: i Finanziamenti agevolati; gli Investimenti Partecipativi; il Supporto all'Export; gli Investimenti in Equity.

**SIMEST | Ufficio Stampa | [ufficio.stampa@simest.it](mailto:ufficio.stampa@simest.it)**